

# 通信販売支援システム アイリス

《地産地消》は当たり前、地域外の消費者に販売する地産外消(造語ですが)で地域の活性化と新しい顧客開拓を支援します。

店頭販売は世帯数が変わらない限り大幅な増加は見込みにくい時代です。

人口の減少、大手GMSとの競合激化の中で売上げの向上はなかなか難しい状況にあります。そんな中で地域にしかない特産品も多数あります。

ありきたりのギフトではなく地域ならではの商材をギフト商品として販売し、送られた方が新規の顧客になる仕組みをご提案します。

- 顧客も商品も発生の都度登録する入力システムですから即日稼働が可能！
- 既存顧客は電話番号で一発検索できます。住所などは郵便番号住所辞書を利用して入力を簡単にしています。
- 複数の送り先の受注を連続入力できます。
- 宅配伝票が出荷指示書を兼用でき、発注先へそのまま渡すことも可能！
- 商品によって運送会社やクール便・冷凍などの指定ができます。
- 運賃の自動計算処理を実現しています。(受注場所と出荷場所が異なっても正しく計算できます。)
- 請求書の発行もできます。(郵便振替対応)
- リピートオーダーの為のダイレクトメールの発行もできます。RMF分析も可。

固定客の囲い込み

DMで顧客のメンテナンス

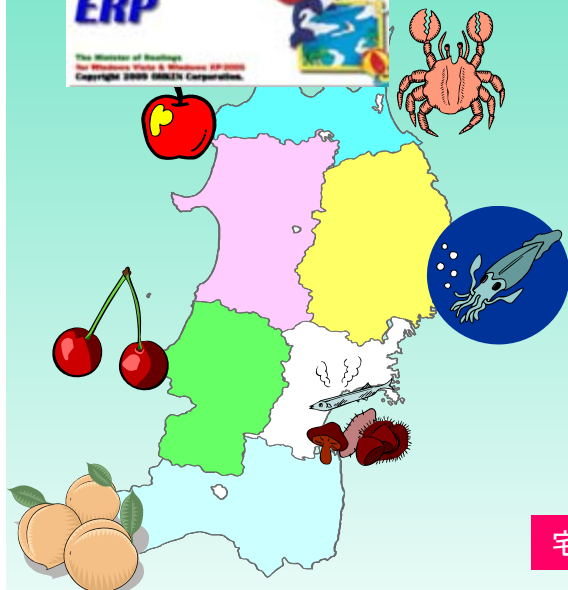
中元・歳暮で1:nの取引

地元産品という実績

売上高



販売大臣連動で高度な分析、在庫管理も可能。



出荷時間で運送会社を変更したい！

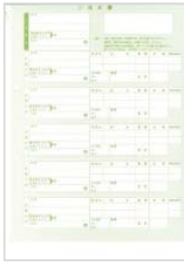
宅配伝票の発行とその内容が省力化につながる仕組みを用意しました。



エクナ株式会社 TEL 019-652-3000(代表)

# 通信販売支援システム アイリス

注文書



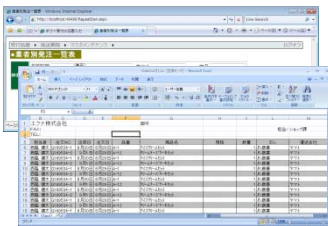
受注入力



入力は複数のPCで入力し、届け先別に商品・数量・のし・運送情報を入力する。

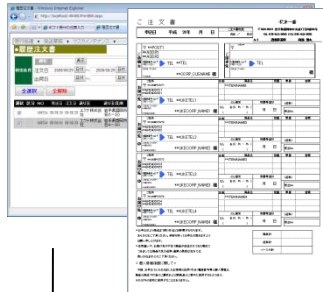
商品単価は販売企画(カタログ)毎に設定し、商品コードもカタログのNOと合わせる事も可能。

業者別発注一覧表

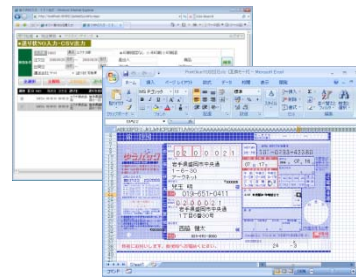


RFM分析

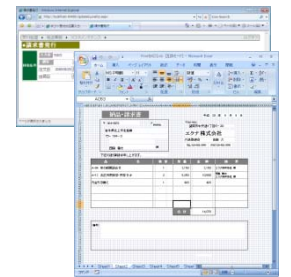
レポート注文書発行



送り状発行



請求書発行



提携業者



届け先へ



依頼主

運送会社・クール等の伝票種類毎に印刷

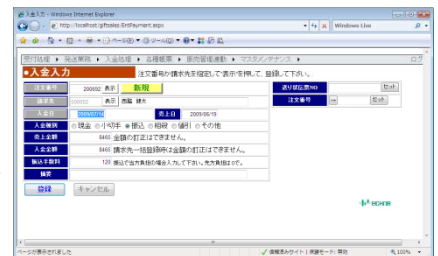
振込取扱票兼請求書



宅配伝票に商品名と数量を印刷することで出荷指示書を兼用できます。

仕入れ業者に発送業務を委託することにより、在庫リスクの解消が見込めます。

入金入力



入金消込は、回収サイクルの短い通販ならではの、伝票消込。コレクト対応として、送り状伝票NOからの検索可。



販売大臣連動で高度な分析、在庫管理も可能。

本システムのお問合せは

エクナ株式会社  
 岩手県盛岡市中央通り1-6-30  
 電話番号 019-652-3000(代表)  
<http://www.echna.co.jp/>

システム要件

- サーバー Windows2003 Server 以上  
1クライアントの場合WindowsXP以上
- RDBMS SQL Server2000以上 (Express可)
- クライアント Internet Explorer 5.5以降
- プリンタ ドットインパクトプリンタ  
エプソン、沖データ、NEC、IBMなど